

Стратегический портал:

Подняться над рутинной...



... сосредоточиться на Главном!

Если...

- Вы владелец или руководитель предприятия
- Вы хотите сделать управление более быстрым и точным
- Вы хотите видеть в реальном времени, как Ваш бизнес движется к поставленным целям
- Вы хотите использовать для управления современные программные решения

Вам поможет «Стратегический портал».

Решение, сочетающее методику стратегического управления и средства автоматизации ключевых бизнес-процессов.



Как это работает

В портале руководители и сотрудники:

- Видят свои стратегические и текущие цели, задачи
- Планируют свою деятельность
- Видят достигнутые результаты
- Выполняют свою повседневную работу

Портал автоматически:

- Вычисляет показатели эффективности для карты целей
- Обеспечивает разграничение прав доступа
- Рассылает напоминания и уведомления



«Стратегический портал»: раздел руководителя предприятия

The screenshot displays a web-based strategic management portal. On the left, a 'Карта целей' (Goal Map) is shown as a network of interconnected boxes, with a callout explaining it as a strategy map with current indicator values. The central panel features a 'Мероприятия' (Activities) table with columns for activity name, responsible person, and deadline. A callout points to this table as a list of activities aimed at achieving goals. On the right, a 'Показатели' (Indicators) table shows planned and actual values for various metrics, with a callout identifying these as planned and actual indicator values. Below the indicators, a 'Поручения' (Orders) section shows a list of tasks with their status, with a callout indicating the status of these orders. The interface includes a navigation menu at the top with items like 'Стратегия', 'Заказы', 'Документы', 'Контрагенты', and 'Поручения'. A search bar and a status bar at the bottom are also visible.

Стратегия предприятия в виде карты целей с текущими значениями показателей

Список мероприятий, направленных на достижение целей. С ответственными и сроками

Плановые и фактические значения показателей

Поручения и в каком они состоянии



«Стратегический портал»: раздел для руководителей подразделений и сотрудников

Стратегия | Заказы | Документы | Контрагенты | Поручения

Активные заказы:

Дата	№	Заказчик	10%	20%	30%	40%	50%	факт.опл.	Пр	Скл	Отг
28.09.2011	548	Сбербанк			10 000						
27.09.2011					10 000						
					10 000						
					10 000						
					10 000						
21.09.2011					10 000						
21.09.2011		Сбербанк			10 000						
20.09.2011		Генеральный директор			10 000						

Активные контакты:

Дата	Контрагент	Тема	Всего
	Сбербанк		73
	10.2011		73
10.10.2011	Сбербанк	уточнить, оборудована ли необходимостью в дополнительных оборудовании, станциях ввода и выходе на линию, оборудование, ПО, оборудование станций	
10.10.2011	Сбербанк	уточнить, работает ли оборудование, есть ли необходимость в	

Мне поручено:

Поручение	Срок исполнения
Поручение на работу в отдел	с 08.09.2011 по 15.09.2011
Подготовка встреч с крупными клиентами	с 08.09.2011 по 09.10.2011
Подготовка номера газеты "Сила претерпевает"	с 08.09.2011 по 09.10.2011
Создать все каналы клиентов рекламной компании	с 18.07.2011 по 12.08.2011

Я поручил:

Поручение

Ссылка для сбора информации: [Встреча в Сбербанке](#)

Список заказов или задач

Плановые и текущие значения показателей эффективности

Активные контакты



Этапы внедрения «Стратегического портала»

№ п/п	Этапы	Ориентировочные сроки, мес.
1	Сформулировать стратегию, разработать карту целей и показателей	1,5 - 3
2	Определить ключевые бизнес-процессы и порядок сбора информации для вычисления показателей	0,5 - 1
3	Настроить и внедрить информационную систему	3 - 9

* Все расчеты приведены исходя из 10 — 20 рабочих мест в системе.
Из них 20% - рабочие места руководителей



Результат внедрения «Стратегического портала»

- + Сократятся затраты времени на управление
- + Уменьшится рутинная работа, появится свободное время
- + Мотивация персонала будет связана с достижением стратегических целей
- + Снизятся риски и вероятность ошибок



Обращайтесь к нам

Агентство стратегических и маркетинговых решений

610000, г. Киров, ул. Московская, 25-г

Телефон: (8332) 35-18-82

Факс: (8332) 35-87-61

asmar@pbcgroup.ru

http://asmar.pbcgroup.ru

